

RASSEGNA STAMPA



Indice

FERVI - 30 ANNI DA PROTAGONISTI Ferramenta	4
VETRINA FAR DA SE Far da sé	6
Ancora 2 idee dai lettori Far da sé Far da sé	7
Il contesto competitivo stimola l'innovazione Ferramenta 2000 Hardware Magazine	8
Trapano da banco Fervi con trasmissione a cinghia Art. 0011 bricoliamo.com - 04/07/2024	12
Il tornio parallelo di Fervi Art. 0566 bricoliamo.com - 04/07/2024	15
Il trapano a percussione a batteria 20V di Fervi Art FB20ID3AB bricoliamo.com - 04/07/2024	19
Levigatrice rotorbitale Fervi 150MM 450W Art FFRS04503A-150K bricoliamo.com - 04/07/2024	21
FERVI introduce i nuovi kit di utensili per tornitura in abbinamento ai torni per lavorazioni precise e impeccabili ferramenta2000.net - 22/07/2024	23
Tornitura Nuovi kit di utensili meccanica-automazione.com - 22/07/2024	25
FERVI propone kit di utensili per tornitura: precisione ed efficienza per le lavorazioni tecnelab.it - 25/07/2024	27
Fervi, ricavi semestrali in leggero calo a 29,1 milioni di euro tiscali.it - 29/07/2024	29
Fervi, ricavi a 29,1 mln nel semestre (-1,4%) emiliapost.it - 29/07/2024	30
Fervi, i ricavi nel 1° semestre 2024 abcrisparmio.soldionline.it - 29/07/2024	31
Fervi, ricavi semestrali in leggero calo a 29,1 milioni di euro stranotizie.it	32
Fervi, ricavi semestrali in leggero calo a 29,1 milioni di euro Finanza.lastampa.it	33
Fervi, ricavi semestrali in leggero calo a 29,1 milioni di euro finanza.repubblica.it	34
Fervi, ricavi semestrali in leggero calo a 29,1 milioni di euro teleborsa.it	35
Fervi, ricavi semestrali in leggero calo a 29,1 milioni di euro finanza.ilsecoloxix.it	36
Fervi S.p.A.: 29/07/2024 - Preconsuntivo ricavi consolidati al 30 giugno 2024 - MoneyController	37

moneycontroller.it	
Fervi Italia Oggi - 29/07/2024	38
FERVI MF (ITA) - 29/07/2024	39
Kit di utensili per tornitura Fervi diyandgarden.com - 31/07/2024	40
Fervi Group, ricavi consolidati nel primo semestre 2024 confindustriaemilia.it - 31/07/2024	41
Affari quotidiani, le news economiche di mercoledì 31 luglio 2024 modenaindiretta.it - 31/07/2024	43
Affari quotidiani, le news economiche di mercoledì 31 luglio 2024 reggionline.com - 31/07/2024	44
Affari quotidiani, le news economiche di mercoledì 31 luglio 2024 lapoliticalocale.it - 31/07/2024	45
Affari quotidiani, le news economiche di mercoledì 31 luglio 2024 bolognaindiretta.it - 31/07/2024	46
Kit di utensili per tornitura Fervi bricoliamo.com	47
Nuova gamma di mandrini per torni Newsmec (IT) - 31/07/2024	48



1994 • 2024 **FERRAMENTA**

FERVI - 30 ANNI DA PROTAGONISTI

CRESCITA, FLESSIBILITÀ E BENESSERE ORGANIZZATIVO

1994 - 2024: quali sono stati i principali punti di svolta e i traguardi raggiunti nel corso di questi 30 anni dalla vostra azienda?

Nata nel 1978 come stocchista che operava nella provincia di Vignola, nel 1994 Fervi era già diventata un'azienda commerciale che faceva anche importazione e aveva un giro di affari di circa 10 miliardi di lire. Questo fino al 2011 quando il socio fondatore decise di dare continuità all'azienda cedendola a due imprenditori del bolognese con pregresse esperienze di alto livello. Dopo averli assistiti nella fase di acquisizione, nel gennaio 2012 sono entrato in Fervi. Partendo da una realtà con solidissimi fondamentali in termini di redditività e generazione di cassa e un business ben avviato nella distribuzione di macchine utensili, utensileria manuale e strumenti di misura abbiamo dato il via a un progetto che abbinava crescita organica e crescita per linee esterne tramite acquisizione e integrazioni di realtà complementari al nostro mercato.

A distanza di 30 anni,



Guido Greco, Amministratore Delegato
FERVI Group

come è cresciuta l'azienda?

Lo scenario politico ed economico internazionale ha visto succedersi eventi epocali, come crisi economiche, pandemia e conflitti, e fenomeni legati all'evoluzione tecnologica, come l'avvento dell'e-commerce. In questo contesto Fervi ha continuato a investire portando i dipendenti dai 18 del 2011 ai 150 attuali e aumentando le referenze fino a portarle alle attuali 20 mila. Abbiamo investito anche sulla rete di vendita. Abbiamo 40 agenti sul territorio in tutte le regioni italiane e siamo presenti in oltre 4.500 rivendite, per lo più ferramenta e utensilerie specializzate.

Il numero dei negozi indipendenti è in costante calo. Come affronta Fervi questa criticità?

Il nostro rispetto per il canale tradizionale è assoluto. Bisogna però essere realisti. Come Fervi pensiamo che si arriverà a una concentrazione sulle utensilerie che per dimensioni e giro d'affari potranno essere sostenibili anche in futuro. Anche per questo abbiamo deciso di adottare un modello distributivo multicanale. Il nostro approccio alla grande distribuzione specializzata è selettivo. Scegliamo solo le insegne alle quali riconosciamo la capacità di trasmettere il valore dei nostri prodotti e un posizionamento coerente con quello dei nostri marchi. Proprio per il rispetto che dobbiamo alla rete tradizionale presidiamo il



canale e-commerce esclusivamente tramite operatori specializzati e sempre controllando che il prezzo online sia equilibrato con quello del punto vendita fisico. Abbiamo siglato la partnership con il portale Mister Worker sostenendo anche un piccolo investimento in capitale perché riteniamo possa essere il nostro braccio sull'online che agisce attenendosi a un codice di condotta condiviso e a una politica dei prezzi rispettosa del canale tradizionale.

A distanza di 30 anni, in Italia quali sono i principali cambiamenti nello scenario competitivo nei settori in cui operate? Quali le sfide che lo caratterizzano e come vi siete strutturati per affrontarlo?

Uno dei lasciti del Covid è la difficoltà





FERRAMENTA 1994 • 2024



incontrata dalle aziende di tutti i settori a reperire e trattenere le figure professionali e i talenti di cui hanno bisogno per il loro sviluppo. Cerchiamo di mettere a disposizione di chi sale a bordo non un semplice lavoro, ma la possibilità di realizzare una crescita personale e professionale. Abbiamo un progetto di benessere aziendale che offre vari benefici ai dipendenti del gruppo. Supportiamo la genitorialità riconoscendo nel periodo della maternità alla madre e al padre una maggiore flessibilità negli orari e un contributo economico di duemila euro. Abbiamo introdotto anche degli incentivi per i più giovani. Si tratta di contributi economici che vengono riconosciuti al momento del raggiungimento di determinati obiettivi, come un diploma o una laurea. Nel corso dei prossimi mesi abbiamo in previsione altri interventi.

Alla luce dell'evoluzione del mercato, come si è evoluta la vostra offerta in termini di portafoglio brand, di gamma prodotto coperti e di servizi?

Proprio perché non produce direttamente, Fervi ritiene di poter fare la differenza applicando

ai processi aziendali alcune best practice di digitalizzazione, l'implementazione di un nuovo sistema informativo, la formazione delle risorse in ambiti specifici, l'aggiornamento di tutti i siti internet. Il prossimo progetto su cui investiremo è la creazione di un unico sito di gruppo che cambia front end in base al brand, ma si basa su una logica di funzionamento e di popolamento dati uguale. Stiamo anche ragionando sulle opportunità offerte dall'Intelligenza Artificiale. Una potrebbe essere quella di sollevare le nostre persone dalle attività ripetitive per dedicarle ad attività a più alto valore aggiunto per l'azienda e più gratificanti per lo stesso dipendente.

Quali sono leve che avete usato e usate per mantenere un vantaggio competitivo sul mercato? Quali i vostri elementi distintivi rispetto ai competitor?

Operiamo in un settore molto maturo nel quale le tecnologie sono consolidate. Non solo, quasi sempre i nostri canali di fornitura sono utilizzati anche dai nostri concorrenti. Qual è allora l'elemento distintivo di Fervi? La conoscenza tecnica del prodotto e delle esigenze dell'utilizzatore, che fanno sì che la nostra non sia una mera importazione. Prima di inserire un articolo a catalogo, lo studiamo, chiediamo delle personalizzazioni importanti alla luce delle necessità degli utilizzatori e verifichiamo la conformità alle normative vigenti con particolare riguardo a quelle sulla sicurezza. Un'altra nostra caratteristica è l'ampiamiento costante. La sola Fervi è passata da 3 a 9 mila referenze a catalogo nel giro di dieci anni. Di recente abbiamo lanciato una nuova linea di Power Tools. Pur essendo arrivati ultimi in un settore che vede la presenza di colossi internazionali e sviluppa volumi importanti, grazie all'accuratezza con cui abbiamo selezionato il prodotto stiamo

ottenendo risultati più che positivi in termini di volumi, ma soprattutto di feedback sulla qualità dei nostri elettrodomestici.

Quali sono le sfide proposte dall'attuale complesso scenario di mercato? Con quali strategie pensate di riuscire a garantirvi un percorso di crescita anche nei prossimi anni?

Operiamo in un mercato maturo che non è soggetto a oscillazioni importanti. Per quanto riguarda la crescita, la nostra strategia continua ad essere ricercare realtà da aggregare per ampliare l'offerta di prodotto, aumentare le opportunità di cross selling e rafforzare la presenza all'estero. In un mercato che vede coesistere realtà delle più varie dimensioni, dalle piccolissime fino alle multinazionali, Fervi si candida ad essere un'azienda che consolida con un razionale sottostante che è quello del mercato dell'MRO. Grazie alla nostra solidità finanziaria siamo in grado di investire in società sane, con un'ottima redditività e coerenti con il nostro percorso di sviluppo.

Tre motivi per cui i vostri clienti dovrebbero continuare a sceglierli.

- Fit for your use - Il nostro prodotto fa quello che gli è richiesto, ha il giusto rapporto qualità-prezzo, è sicuro e riflette un'attenzione estrema al servizio di pre e post vendita.
- Consulenza - Nel pre vendita i nostri tecnici riescono ad indirizzare il cliente nella scelta del prodotto per lui più adeguato. Nel post vendita il 90% delle richieste di assistenza vengono risolte al telefono e il restante 10% viene gestito con l'immediato reso per sostituzione (5%) e nel restante 5% con l'impegno a restituire al cliente la macchina riparata entro al massimo 10 giorni lavorativi dall'arrivo al centro di assistenza.
- Flessibilità - Stiamo cercando di crescere mantenendo la flessibilità, la tempestività e la vicinanza agli utilizzatori di quando eravamo una piccola azienda. ■

VETRINA FAR DA SÉ



Erba sintetica per qualsiasi prato

Oltre ai tantissimi contesti in cui può essere impiegata, fra le sue caratteristiche ci sono l'installazione agevole, l'aspetto che non cambia nel tempo rimanendo sempre perfetta, la semplicità nel mantenerla pulita e la confortevolezza nell'utilizzo. Il tappeto erboso Fivestargrass è fornito in rotoli larghi 2 metri e lunghi 25 metri. Il manto è disponibile in due versioni, con altezza di 30 e 45 mm.

I filamenti principali che lo compongono possono essere di due tonalità di verde, chiara o scura. Non è necessario effettuare l'intaso con sabbia che molte erbe sintetiche richiedono per mantenere le fibre diritte e non subire arricciamenti del telo; è certificata atossica e resiste senza problemi agli agenti atmosferici, rimanendo sempre verde e morbida. Per la manutenzione basta un comune aspiratore per rimuovere foglie, aghi e sporcizia. **Euro 16/20 al m².**

Tessitura di Borgomanero (www.tessitradiborgomanero.it)



8 FAR DA SÉ n. 537 Giu/Lug 24

Potente sega circolare con estrazione della polvere

Con una potenza nominale di 1500 watt e una velocità a vuoto di 5500 giri al minuto la sega circolare Fervi, art. FFCS15003A-190, è ideale per tagli di ogni genere su legno dove raggiunge a 90° la profondità massima di 66 mm e a 45° quella di 46 mm.

Facile la regolazione della profondità e dell'angolo di taglio per avere la garanzia di tagli precisi che facilitano la perfetta esecuzione del progetto, monta lame con diametro minimo di 185 mm e massimo di 190 mm; il massimo spessore della lama è di 2 mm.

Per il comfort e la sicurezza dell'operatore dispone di un carter protettivo, di un'impugnatura ergonomica in gomma morbida; un sistema di aspirazione delle polveri con canotto di scarico permette di avere sempre l'area di lavoro pulita. Ha un peso di 4,40 chilogrammi che la rende abbastanza maneggevole.

Viene fornita completa di lama, di chiave per la sostituzione della stessa, di guida parallela per tagli dritti.

Euro 156,16

Fervi (www.fervi.com)

Detergente liquido che rimuove aloni

Ideale per la rimozione di residui di alonature di malte epossidiche da qualsiasi tipo di piastrelle ceramiche, mosaici e pietre naturali, è efficace anche per la pulizia di profondità contro sporchi ostinati. Litonet Gel EVO è un potente detergente alcalino sgrassante per la rimozione di residui grassi, sporco organico accumulato nel tempo e cere da ogni superficie naturale o artificiale. Può essere utilizzato anche come detergente di profondità per materiali porosi e come detergente universale per superfici dure risultando efficace per sporco grasso e incrostazioni organiche. Viene utilizzato puro seguito da risciacquo.

Euro 22,82.

Litokol (www.litokol.com)





Ancora **2** idee dai lettori Far da sé



GLI AUTORI DEI LAVORI PUBBLICATI IN QUESTE PAGINE RICEVERANNO IN PREMIO LA SERIE DI BUSSOLE A PROFILO RIBASSATO OFFERTO DA

FERVI

(la foto è puramente indicativa del contenuto del pacco)

Circolare aggiunta alla pialla

Ho modificato una pialla a filo e spessore con l'aggiunta di una sega circolare con un piano di lavoro parallelo, utilizzando materiale di recupero. La sega circolare è azionata da un motore asincrono da 1,5 CV e può tagliare sino a uno spessore di 120 mm, regolabile in altezza da un vitone filettato con manovella e fermo di blocco, utilizzando una ganascia scorrevole, che blocca un'asta, per eliminare giochi nel meccanismo saliscendi. Come protezione della sega, ho applicato un carter con un bocchettone, per l'innesco di un tubo di aspirazione. *Teodoro Cantore (Bari)*



Lambretta L150 in scala 1:9

Ho iniziato con il ritagliare da una foto, portata alla misura stabilita, ogni componente che sarebbe servito per realizzare i vari pezzi della giusta misura. Incollati i ritagli su cartoncino sottile, li ho usati come dime da trasferire su legno. Il legno usato è MDF di vario spessore perché è abbastanza facile lavorarlo e sagomarlo. Ottenere il cofano in un unico pezzo non sarebbe stato possibile per l'impossibilità di ottenere un arrotondamento perfetto: mi sono avvalso dell'aiuto di un calibro per profili, per replicare esattamente la curvatura.

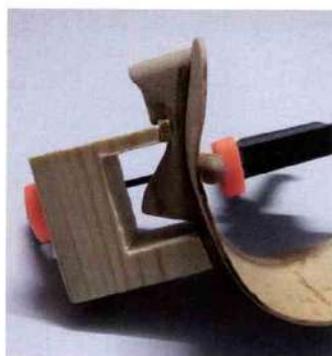
La difficoltà maggiore, riscontrata durante la lavorazione, è stata la costruzione della "cravatta" anteriore (nome che in gergo è dato a quella porzione di carrozzeria che ospita il fanale e il clacson).

Per la costruzione del parafango, dopo aver incollato insieme tre spezzoni di MDF, ho ritagliato la parte inferiore dandogli la forma finale e, quando il blocco era ancora squadrato, l'ho scavato sotto per ottenere lo spazio necessario ad accogliere la ruota. Le ruote tracciate col compasso sul legno, le ho tagliate con la sega a nastro cercando di stare il più vicino possibile al segno. Al centro della ruota, nel punto lasciato dal compasso ho praticato un foro di 1,5 mm di diametro.

La verniciatura inizia con il colore di fondo (primer) dato su tutti i vari pezzi.

Una volta asciutto con l'aerografo si vernicia di bianco la carenatura e la struttura centrale mascherando le parti da rifinire in modo diverso.

Marco Pierandrei (Ancona)



ZOOMER

SPECIALE torce e batterie stilo e ministilo

Il contesto competitivo stimola l'innovazione

Tra i due, il più dinamico è sicuramente il mercato delle torce, che registra l'ingresso di nuovi player. Il fenomeno è presente anche nelle batterie dove però a pesare è soprattutto la sempre maggior rilevanza del tema della sostenibilità

Le due categorie di prodotto oggetto di questo speciale sono presenti in tutti i punti vendita del mercato DIY in quanto rappresentano un indispensabile completamento dell'offerta rivolta ai professionisti come anche al privato. Il dato interessante è lo scenario competitivo che caratterizza queste due categorie.

Pietro Gentilini, Product Manager di **Fervi** lo descrive così. "Considerando il numero di player e la vasta offerta di prodotti, il mercato delle torce elettriche è sicuramente molto competitivo. In questo mercato si possono incontrare sia aziende produttrici affermate che azien-

de emergenti e questo crea un ambiente competitivo che incoraggia un continuo progresso tecnologico. Per questa ragione, il mercato delle torce elettriche è dinamico e deve continuamente adattarsi ai progressi tecnologici e alle mutevoli esigenze e preferenze dei consumatori". Gentilini prosegue individuando "alcuni fattori competitivi chiave che aiutano le aziende del settore a distinguersi dalla concorrenza, come ad esempio, il design compatto e leggero, l'ergonomia, le innovazioni tecnologiche e le integrazioni intelligenti come Bluetooth e ricarica USB". Le dinamiche in atto stimolano

le aziende a rinnovare continuamente la proposta anche secondo **Agostino Spallina**, Managing Director **Varta Italia**. "Il mercato delle torce portatili e delle batterie stilo e ministilo sta, effettivamente, attraversando una fase di trasformazione significativa. Si assiste, in particolare, a una crescente richiesta di prodotti dalle tecnologie avanzate, progettate per rispondere alle esigenze dei professionisti e degli appassionati di escursionismo, campeggio o fai da te: cosa che, come produttori, ci porta a innovare e differenziare quanto più possibile l'offerta. In un contesto sempre più frammentato e competitivo qualità, innovazione e un forte posizionamento di brand sono più che mai essenziali per risultare competitivi, ma non solo: oggi", prosegue Spallina, "la sfida più stimolante è dimostrare in modo tangibile la propria attenzione all'ambiente. È proprio per questo motivo che Varta continua a implementare un percorso in questa direzione intrapreso da tempo: percorso che, oltre che nelle ricaricabili, si concretizza, per quel che riguarda le pile, in un packaging completamente plastic free esteso a sempre nuovi formati".

Varta - La testa luminosa della torcia Work Flex, Multifunction Light F20R è ripiegabile fino a 180° e regolabile. Dispone di tre fonti di luce: un faretto all'estremità della testa con un raggio luminoso di 20 metri e 50 lumen, utilizzabile fino a sei ore, la luce principale, con 100 lumen a 20 metri di portata luminosa, utilizzabile fino a tre ore, e la fonte di luce nella parte inferiore con 100 lumen, 20 metri di raggio d'azione e tre ore di autonomia. È certificata IP54 e resiste quindi a polvere, spruzzi d'acqua e cadute da un'altezza di 2 metri. Può essere ricaricata tramite il cavo USB di tipo C in dotazione.



38

I trend che guidano la domanda

Lato domanda l'evoluzione delle esigenze che questi prodotti sono chiamati a soddisfare vede ai primi posti una

Giovanni Giunti, Business Unit Manager Linea Beta Work e Illuminazione Beta Utensili



domanda di praticità e semplicità di utilizzo. "Tutti i prodotti che riguardano l'illuminazione", dichiara **Luca Beghelli di Beghelli** "oggi devono rispondere ad esigenze di praticità d'uso ma soprattutto di risparmio e funzionalità. Il mercato richiede prodotti sempre più performanti in termini di potenza e luminosità ma dal consumo energetico sempre più ridotto, con un occhio al giusto pricing. La nostra ricerca va in tale direzione".

Pietro Gentilini di Fervi nota che "il consumatore è sempre di più alla ricerca di prodotti smart e multifunzionali, ergonomici, facili da usare e da trasportare, e con un buon equilibrio tra prezzo e prestazioni. Dopo aver sottolineato che "il mercato delle torce e, più in generale, dell'illuminazione da lavoro è in continua evoluzione", **Giovanni Giunti di Beta Utensili** spiega che "la principale esigenza manifestata dai professionisti è avere strumenti di



Luca Beghelli, Direzione Marketing e Comunicazione Beghelli

illuminazione sempre carichi per poter effettuare interventi tempestivi. Per rispondere a questa necessità, Beta ha proposto la moderna soluzione della ricarica wireless, con una pratica base a due postazioni con attacco magnetico che permette di ricaricare contemporaneamente e rapidamente le proprie torce, senza bisogno di pile o fastidiosi cavi. Un'altra richiesta del mercato è quella di avere torce che siano allo stesso tempo portatili e dalla luminosità sempre più elevata, non a caso uno dei prodotti più apprezzati della gamma di illuminazione Beta è la torcia da 1000 Lumen."

Nella sua analisi **Agostino Spallina di Varta Italia** introduce nuovi elementi. "Nel mercato DIY delle torce portatili e delle batterie stilo/ministilo, notiamo una polarizzazione della domanda. Da un lato vi è una banalizzazione della richiesta, che vede i consumatori in cerca di prodotti economici e semplici da usare, adatti a un utilizzo occasionale e domestico; dall'altro una crescente ricerca di soluzioni altamente professionali, robuste e dotate di funzionalità avanzate per hobbisti esigenti e professionisti del fai da te, che hanno bisogno di strumenti affidabili e durevoli. Ciò premesso", prosegue Spallina, "i consumatori DIY, a prescindere dal segmento di appartenenza, sono accomunati dalla necessità di contare su prodotti affidabili, dal valido rapporto qualità/prezzo. Le torce, per esempio, devono risultare resistenti agli urti, all'acqua e alla polvere, per funzionare al meglio in diverse condizioni ambientali; ma devono anche garantire prestazioni elevate, e dunque luminosità intensa, lunga durata della batteria e più modalità di illuminazione. Particolare attenzione è data alla ergonomia del design e a funzionalità extra, dalla presenza di ganci e clip alla possibilità di regolare l'intensità luminosa". Passando ad analizzare i trend che guidano la domanda nelle batterie Spallina spiega che qui "vince la capacità di rispondere in modo specifico alla richie-

sta energetica dei diversi dispositivi, a seconda che necessino di costanza, potenza e precisione; è inoltre gradita l'opportunità di avere sott'occhio informazioni dettagliate e trasparenti sulle caratteristiche tecniche dei prodotti e delle loro applicazioni pratiche, per esempio grazie a packaging dalla grafica chiara e pulita."

I target di clientela serviti attraverso la Gds DIY e le Ferramenta

La principale differenza tra i due canali è che la grande distribuzione specializzata attrae una clientela vasta e variegata, grazie all'ampia offerta e alla convenienza, mentre le ferramenta tendono a concentrarsi su un servizio personalizzato e su una clientela locale e specializzata, offrendo prodotti specifici e consulenza esperta. **Agostino Spallina di Varta Italia** conferma che



Beghelli -Comoda T-160 E T-200 abbinano l'alimentazione con batteria al Litio ricaricabile e Led ad alta potenza. Si ricaricano tramite presa USB con il cavetto USB in dotazione. La Comoda T-160 si caratterizza per il colore distintivo azzurro e per la robustezza del materiale plastico resistente agli urti e alle cadute accidentali. La Comoda T-200 presenta un gancio in acciaio e una staffa magnetica che consente di utilizzarla anche come lampada sotto pensile o da parete.

BETA

SPECIALE torce e batterie stilo e ministilo

Beta Utensili - La torcia a LED ad alta luminosità con ricarica wireless 1833MW è dotata di quattro intensità luminose (1000 - 400 - 30 - 5 Lumani), indicatore del livello di batteria a 3 LED e magnete sul retro. La torcia, con autonomia 2-200 h, è ricaricabile attraverso l'innovativa base wireless 1833BRW, appendibile anche alla parete della propria officina per una postazione comoda e ordinata, o con caricatore con attacco USB-C.



"I canali GDS DIY e Ferramenta ci permettono di raggiungere due target di clientela distinti, con esigenze e aspettative diverse, a cui ci rivolgiamo con prodotti e offerte mirate, puntando sulla qualità dei prodotti. Il canale GDS e Diy ingloba perlopiù hobbisti dediti a piccoli lavori domestici e riparazioni in cerca di prodotti validi a prezzi accessibili e

famiglie che hanno bisogno di strumenti e accessori per la manutenzione della casa e del giardino versatili, affidabili e sicuri da utilizzare. Il canale Ferramenta ci permette di raggiungere professionisti e hobbisti che utilizzano gli strumenti di lavoro quotidianamente e richiedono prodotti di alta qualità, prestazioni elevate e lunga durata; così come aziende

e artigiani disposti a investire in referenze di fascia alta, che garantiscano affidabilità e resistenza nel tempo. La nostra strategia di differenziazione dei prodotti e delle offerte per i canali GDS DIY e Ferramenta ci consente, quindi, di raggiungere un'ampia fetta di mercato". Tra chi vede in questa differenza di target un'opportunità anche **Pietro Gentilini di Fervi**. "La versatilità della nostra gamma", dichiara "ci consente di essere presenti sia all'interno dei canali tradizionali della ferramenta e utensileria, sia nella GDS, permettendoci di rispondere alle esigenze delle diverse tipologie di utilizzatore. In questo modo, grazie al canale della ferramenta tradizionale, siamo in grado di offrire ai professionisti più esigenti prodotti con performance elevate e allo stesso tempo, tramite il canale DIY, possiamo soddisfare le esigenze dei consumatori che operano in ambito casalingo e che solitamente cercano prodotti pratici ed ergonomici con un buon rapporto prezzo/qualità". Secondo **Luca Beghelli di Beghelli** "identificativo dei clienti dei

La gamma di torce e/o di batterie stilo o ministilo veicolata dalle aziende

La gamma di illuminazione Beta Utensili include torce, lampade, lampade da testa e faretto per un'ottima visibilità in qualsiasi condizione e ambiente. Le ultime innovazioni, tra cui la torcia a LED per ispezioni 1833XSW con due intensità luminose e la torcia a LED ad alta luminosità fino a 1000 Lumen 1833MW con quattro intensità luminose, sono caratterizzate dalla ricarica wireless: queste torce possono infatti essere ricaricate senza fili grazie alla pratica base di ricarica a doppia postazione Beta.

Giovanni Giusti, Business Unit Manager Linea Beta Work e Illuminazione Beta Utensili

Fervi offre una vasta gamma di prodotti per l'illuminazione portatile, sia per un utilizzo professionale che per usi in ambito domestico. Tra i principali figurano le lampade da testa con sensori, che permettono di accendere e spegnere la luce con un semplice gesto della mano, e le torce tascabili magnetiche, perfette per chi necessita di un'illuminazione potente ma compatta. Queste torce sono dotate di clip magnetiche che le rendono facili da fissare su superfici metalliche, garantendo un'ottima illuminazione a mani libere. Il catalogo Fervi offre anche torce a LED con magnete telescopico, ideali per illumi-

nare gli spazi più angusti e difficili da raggiungere, facilitando i lavori di precisione, dove una buona visibilità è essenziale. Infine, la gamma include lampade ricaricabili con tecnologia LED COB, che offrono una luce molto potente e duratura. Queste lampade sono dotate di supporti flessibili e magnetici, permettendo di fissarle in diverse posizioni per un'illuminazione ottimale in qualsiasi situazione.

Pietro Gentilini, Product Manager di Fervi

Varta offre un'ampia scelta di prodotti sia nella categoria delle torce portatili, sia in quella delle batterie stilo e ministilo. La proposta di torce include modelli di diverse tipologie e dimensioni da usare in casa, al lavoro o all'aperto. Copre quindi anche torce frontali, lanterne da campeggio e pratiche soluzioni portatili. Fra queste ultime ritroviamo la Work Flex Multifunction Light F20R, piccola, pieghevole e ideale per il fai da te. Anche per quel che riguarda le pile stilo e ministilo, l'offerta è ampia e diversificata: le batterie alcaline rispondono in modo specifico alla richiesta energetica dei diversi device. Le Longlife Power, in particolare, assicurano la massima potenza

Agostino Spallina, Managing Director Varta Italia



Fervi – La lampada portatile led con base magnetica (art. 0900) è realizzata in abs antirullo. La regolazione su quattro diverse intensità di luce (da 350 a 1400 lumen), la resistente base magnetica e il corpo ruotabile di 180° la rendono adatta all'uso in ogni circostanza. Può essere utilizzata singola, con un solo punto luce, oppure in versione con due punti luce (art. 0800/BL) magnetici e ruotabili di 360° installabili su un supporto sottocolano estensibile fino a 2100 mm per adattarsi a qualsiasi tipologia di colano.

due canali è l'aver un tempo libero particolarmente attivo, in cui le torce diventano uno strumento particolarmente utile. Il nome Comoda, che abbiamo dato alle torce T-160 e T-200, evoca tutte le principali caratteristiche dei due prodotti. Comodità per il design che garantisce maneggevolezza per tutti gli usi (tempo libero ma anche automobile, casa e lavoro) e per l'alimentazione con batteria al litio ricaricabile con cavetto a presa USB. Comoda T-200, inoltre, ha la possibilità di regolare la luminosità su 3 livelli ed è dotata di un gancio in acciaio e una staffa magnetica che consentono di usare la torcia anche come lampada sotto pensile o da parete. Riteniamo così di aver ampliato il target di mercato perché le occasioni di utilizzo diventano maggiori". **Giovanni Giunti**



Pietro Gentilini Product Manager Fervi

premette che "il target di **Beta Utensili** è il professionista di medio-alto livello, che cerca strumenti di qualità per svolgere al meglio il proprio lavoro" e spiega che "questi prodotti vengono veicolati principalmente attraverso il canale Ferramenta".

GDS DIY, grossisti e ferramenta: le strategie delle aziende

"La nostra offerta di prodotti per l'illuminazione" afferma **Pietro Gentilini**, Product Manager di **Fervi**, "nasce con l'obiettivo di essere sia complementare e a supporto delle altre gamme di prodotto (attrezzatura per officina, macchine utensili...) che per risolvere esigenze hobbistiche e del fai-da-te. Nel contesto del fa-da-te abbiamo orientato la nostra scelta verso prodotti che abbiano un certo appeal nello specifico target di riferimento. La nostra attenzione non è solo al prezzo, ma soprattutto a soddisfare l'esigenza applicativa del cliente.

Luca Beghelli, Direzione Marketing e Comunicazione, spiega che **Beghelli** "collabora con i retailer proponendo soluzioni di arredo degli scaffali, espositori interattivi, supporti di comunicazione finalizzati non solo a descrivere le caratteristiche dei prodotti, ma anche ad offrire al cliente una esperienza d'uso sul punto vendita, consentendogli di te-

Agostino Spallina, Managing Director Varta Italia



stare di persona i dispositivi funzionanti. A questa presenza sul punto vendita si aggiunge la forza di un brand conosciuto dal 75% degli italiani.

Infine, **Agostino Spallina**, Managing Director **Varta Italia** rivela che la sua azienda ha in parte rivisto le proprie strategie distributive "con l'obiettivo di soddisfare le specifiche esigenze di GDS, DIY e grossisti, che operano in contesti diversi e presentano necessità differenti in termini di approvvigionamento, posizionamento prezzo e attività promozionali. I primi, di norma, richiedono consegne rapide e frequenti, listini che consentano di mantenere margini competitivi e materiali promozionali ad hoc; i secondi consegne di grandi volumi a costi vantaggiosi, che ne incentivino la fidelizzazione. Non solo le strategie distributive, ma anche le reti vendita dedicate ai due canali sono differenziate; così come l'offerta dei prodotti, con selezioni mirate per incontrare al meglio sia le necessità dei consumatori che si riforniscono presso le grandi catene di distribuzione specializzata, sia quelle di chi acquista presso i negozi al dettaglio. Questo adattamento", è il bilancio di Spallina, "ci sta permettendo di consolidare le nostre relazioni con entrambi questi interlocutori, ottimizzando la presenza di Varta sul mercato e massimizzando le opportunità di vendita: per questo continueremo a monitorare l'evoluzione dei canali distributivi, affinando le nostre strategie".



Trapano da banco Fervi con trasmissione a cinghia Art. 0011



bricoliamo.com/prodotti/utensili/trapano-da-banco-fervi-con-trasmissione-a-cinghia-art-0011



Bricoliamo.com

5 luglio 2024

Una premessa: nel trapano da banco con trasmissione a cinghia il motore e l'albero del mandrino sono collegati da pulegge coniche di vari diametri. Spostando la cinghia manualmente si possono ottenere diverse velocità. Il sistema a cinghia ha il vantaggio di essere decisamente più economico della trasmissione a ingranaggi e della trasmissione a variatore elettronico.

Il trapano da banco con trasmissione a cinghia di Fervi è stato progettato per eseguire alcune semplici operazioni meccaniche, tra cui la foratura, l'alesatura e la lamatura di vari oggetti e utensili.

La macchina è stata realizzata per effettuare tali lavorazioni su materiali differenti, variando l'utensile in funzione delle operazioni da eseguire e del materiale di cui è costituito il pezzo da lavorare.



Trapano da banco Fervi: il filmato



<https://youtu.be/VR99jLOFWRw>

Il trapano da banco Fervi prevede dieci differenti velocità di rotazione del mandrino, che si possono impostare spostando le cinghie sulle pulegge del sistema di trasmissione. Il motore gira sempre a velocità costante e l'avanzamento dell'utensile è manuale.

Questo trapano è inoltre dotato di spostamento verticale a cremagliera della tavola e di un impianto elettrico separato a 24V per i comandi bordo macchina.

I componenti del trapano da banco

- comandi,
- protezione mandrino,
- tavola di lavoro,
- base trapano,
- coperchio protezione
- cinghie,
- motore elettrico,
- volantino spostamento mandrino,
- mandrino,
- manovella regolazione tavola,
- leva di bloccaggio tavola.

Caratteristiche Tecniche

- Capacità di foratura su ghisa: con preforo diametro 13 mm
- Capacità max di foratura su acciaio: con preforo (s235jr) diametro 10 mm



- Mandrino: 1 – 13 mm B16
- Velocità del mandrino: (5) 620 + 2620 rpm
- Corsa mandrino: 65 mm
- Canotto: diametro 40 mm
- Colonna: diametro 58 mm
- Altezza: 690 mm
- Distanza asse mandrino – colonna: 130 mm
- Distanza tra naso macchina e base: 330 mm
- Dimensione tavola: 190 x 200 mm
- Inclinazione tavola: $\pm 45^\circ$
- Motore: 230 V 50 Hz 0,375 kW
- Dimensioni: 315 x 530 x 690h mm
- Peso netto: 25 kg



Luglio 2024



Il tornio parallelo di Fervi Art. 0506

 bricoliamo.com/prodotti/utensili/il-tornio-parallelo-di-fervi-art-0506



Bricoliamo.com
5 luglio 2024

Anche se i torni a controllo numerico sono ormai largamente diffusi, il tornio parallelo, completamente a funzionamento manuale, è ancora considerato il principe delle officine, insieme al trapano a colonna, e dei laboratori degli hobbisti più evoluti.

Il tornio parallelo è una macchina utensile, ad asse orizzontale, per la lavorazione di materiali metallici mediante asportazione di truciolo a freddo. La macchina è progettata per eseguire, su tutti i tipi di metallo, operazioni di tornitura cilindrica e conica, profilatura, filettatura, sfacciatura, foratura, alesatura, taglio e troncatura.

Il tornio parallelo Fervi è dotato di avanzamenti automatici longitudinali e velocità variabile visualizzata sul display digitale. Il moto di taglio è dato dal moto del pezzo in lavorazione, rotante sul proprio asse, e dal moto di avanzamento dell'utensile.



Il filmato del tornio parallelo Fervi



<https://youtu.be/YZstMLIrsdE>

Nel tornio si possono individuare il gruppo dell'albero mandrino e il gruppo scorrevole porta utensile. Il primo è costituito dal mandrino, al quale viene unito il pezzo in lavorazione, e dagli organi di trasmissione del moto dal motore al mandrino. Il secondo, invece, è costituito dagli organi che trasmettono il moto alle slitte scorrevoli che guidano l'utensile nel moto di avanzamento e appostamento al pezzo in lavorazione.

Accessori inclusi

- Mandrino autocentrante 3+3 Ø 100 mm
- Lunetta mobile
- Lunetta fissa
- Contropunta fissa CM 2
- Contropunta rotante CM 2
- Comparatore per filettare
- Protezione torretta
- Protezione mandrino in metallo
- Protezione vite madre
- Paraspruzzi posteriore
- Torretta fissa per utensili da 10 mm
- Carrello contropunta a bloccaggio rapido



Caratteristiche tecniche

- Altezza punte: 105 mm
- Diametro max sul banco: 210 mm
- Diametro max sul carro: 140 mm
- Altezza utensile: 10 mm
- Distanza tra le punte: 400 mm
- Passaggio barra: 21 mm
- Conicità passaggio barra: CM 3
- Velocità variabile del mandrino: 50 ÷ 1100 rpm | 100 ÷ 2500 rpm
- Avanzamenti longitudinali: 0.083 ÷ 0.175 mm / giro
- Filettature metriche: (9) 0,5 ÷ 2,5 mm
- Conicità contropunta: CM 2
- Motore: 230 V 50 Hz 0,6 kW





Luglio 2024



Il trapano a percussione a batteria 20V di Fervi Art. FB20ID3AB



bricoliamo.com/prodotti/utensili/il-trapano-a-percussione-a-batteria-20v-di-fervi-art-fb20id3ab



Bricoliamo.com
5 luglio 2024

Questa volta la caratteristica che per prima vogliamo mettere in evidenza riguardo a questo trapano a percussione Fervi è l'ottimo rapporto prezzo/prestazioni. Il trapano a percussione completa la linea Fervi F20VRange che costituisce una dotazione indispensabile per qualsiasi officina o laboratorio fai-da-te.

La coppia di serraggio fino a 75 Nm e la velocità di percussione fino a 30.000 colpi/minuto sono due caratteristiche importanti, a cui si affiancano il mandrino autoserrante in metallo, il selettore di velocità per la regolazione elettronica della stessa, ampie prese di aerazione per il raffreddamento del motore, la luce led e un gancio da cintura.

Questo trapano può essere impiegato per tre usi diversi: avvitatura, foratura e rotopercussione.



Caratteristiche Tecniche

- Velocità a vuoto: 0-550 min-1 / 0-2000 min-1
- Percussioni al minuto: 0-7500 min-1 / 0-30000 min-1
- Serraggio mandrino: 1,5 – 13 mm
- Coppia max: 70 / 75 Nm
- Capacità foratura cemento: Max 16 mm
- Capacità foratura acciaio: Max 13 mm
- Capacità foratura legno: Max 40 mm
- Diametro massimo vite: 10 mm

Il trapano a percussione 20V a batteria di Fervi può essere acquistato in versione solo corpo oppure è disponibile in diverse composizioni di batterie da 2 Ah e 4 Ah con una pratica valigetta per il trasporto.



Luglio 2024



Levigatrice rotorbitale Fervi 150MM 450W Art. FFRS04503A-150K

B

bricoliamo.com/prodotti/utensili/levigatrice-rotorbitale-fervi-150mm-450w-art-ffrs04503a-150k



Bricoliamo.com
5 luglio 2024

Per il suo movimento rotatorio, che si aggiunge alla normale rotazione di una levigatrice orbitale, la levigatrice rotorbitale è particolarmente utile quando siamo di fronte a superfici ampie e a materiali particolarmente ostinati (vernice vecchia, stucco, ruggine, ecc.). Considerando la sua potenza, durante l'uso di una rotorbitale occorre prestare una certa attenzione, per garantirsi un lavoro omogeneo ed evitare avvallamenti.

In questo caso quella che vi vogliamo segnalare è la levigatrice rotorbitale Fervi 150MM 450W, perché particolarmente efficiente su diverse superfici, molto sicura e comoda da usare.

Con un potente motore da 450 watt, un platorello abrasivo da 150 mm, la velocità variabile e la funzione lock-on per un utilizzo continuativo, questa levigatrice Fervi è un'ottima soluzione sia per i professionisti che per gli appassionati del fai-da-te.

Potente e comoda

Il fissaggio dell'abrasivo è a velcro e la velocità di rotazione è variabile in modo da poter sfruttare la migliore efficienza sulle diverse superfici e i diversi interventi. La possibilità



della velocità variabile è importante perché non sempre l'alta velocità, che ovviamente consente un tempo inferiore di lavorazione, è adatta per il lavoro che si deve affrontare. Per esempio, nel caso della rimozione di uno strato di vernice da un supporto è preferibile usare una velocità piuttosto bassa in modo da evitare il surriscaldamento della vernice e il conseguente "pasticcio" sul foglio abrasivo.

La polvere prodotta durante il lavoro viene raccolta in un apposito sacchetto, oppure si può collegare la levigatrice a un aspiratore con cui è compatibile. Per la massima comodità l'impugnatura frontale è regolabile, mentre quella posteriore a D è in gomma morbida. Nella confezione sono inclusi 3 fogli di carta abrasiva e il sacchetto raccogli polvere.

Caratteristiche Tecniche

- Potenza: 450 W
- Amperaggio: a 220-230V 1,9 A
- Velocità a vuoto: 4000 min⁻¹ / 13000 min⁻¹
- Velocità oscillazione a vuoto: 8000-26000 min⁻¹
- Eccentricità: 2 mm
- Diametro piattello abrasivo: 150 mm





FERVI introduce i nuovi kit di utensili per tornitura in abbinamento ai torni per lavorazioni precise e impeccabili





22/07/2024 FERVI amplia la propria offerta per il settore della tornitura con 30 nuovi kit di utensili per la tornitura esterna che consentono di individuare facilmente l'utensile e le placchette compatibili per la tipologia di lavorazione che si desidera effettuare.

FERVI, azienda di utensili e attrezzature per il settore MRO e fai-da-te, aggiunge al proprio catalogo i nuovi kit di utensili per torni per facilitare la scelta dell'utensile e delle placchette, eliminando così il rischio di acquistare utensili non adatti e massimizzando l'investimento sul tornio. Ogni kit contiene al suo interno 10 inserti, un porta-inserto e chiavi di servizio in modo da avere tutti gli strumenti necessari a portata di mano. Grazie a questi kit è possibile eseguire in modo agile e veloce le classiche operazioni di finitura, smussatura, profilatura e sfacciatura del pezzo da lavorare, ottimizzando i tempi di selezione dell'utensile.

I kit sono disponibili per le principali dimensioni degli utensili per tornitura esterna e sono contenuti in una pratica valigetta che può essere comodamente spostata e riposta a fine utilizzo. In questo modo la postazione di lavoro rimane sempre pulita e ordinata.

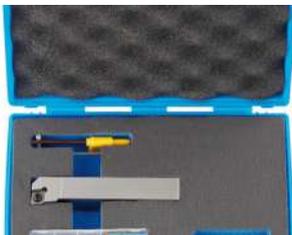
I 30 nuovi kit sono suddivisi in diverse gamme, ognuna con una selezione di diametri differenti: KITSCLCxE (12, 16, 20 e 25 mm), KITSTGCR (16, 20, 25 mm), KITSSSCxE (20 e 25 mm), KITSVJBx (20 e 25 mm), KITPCLNX (16, 20 e 25 mm), KITSDJCx (10, 12, 16, 20, 25 mm), KITPTGNRx (16, 20 e 25 mm), KITPDJNx (20 e 25 mm) e KITPWLNx (20 e 25 mm).



Tornitura Nuovi kit di utensili



PRODOTTI E AZIENDE



FERVI, azienda di utensili e attrezzature per il settore MRO e fai-da-te, aggiunge al proprio catalogo i **nuovi kit di utensili per torni** per facilitare la scelta dell'utensile e delle placchette, eliminando così il rischio di acquistare utensili non adatti e massimizzando l'investimento sul tornio. Ogni kit contiene al suo interno **10 inserti, un porta-inserto e chiavi di servizio** in modo da avere tutti gli strumenti necessari a portata di mano. Grazie a

questi kit è possibile eseguire in modo agile e veloce le classiche operazioni di finitura, smussatura, profilatura e sfacciatura del pezzo da lavorare, ottimizzando i tempi di selezione dell'utensile.

I kit sono disponibili per le principali dimensioni degli utensili per tornitura esterna e sono contenuti in una pratica valigetta che può essere comodamente spostata e riposta a fine utilizzo. In questo modo la postazione di lavoro rimane sempre pulita e ordinata.

I 30 nuovi kit sono suddivisi in diverse gamme, ognuna con una selezione di diametri

differenti: KITSCLCxE (12, 16, 20 e 25 mm), KITSTGCR (16, 20, 25 mm), KITSSSCxE (20 e 25 mm), KITSVJBx (20 e 25 mm), KITPCLNX (16, 20 e 25 mm), KITSDJCx (10, 12, 16, 20, 25 mm), KITPTGNRx (16, 20 e 25 mm), KITPDJNx (20 e 25 mm) e KITPWLNx (20 e 25 mm).

Maggiori informazioni sui kit di utensili per tornitura sono disponibili su www.fervi.com oppure rivolgendosi al rivenditore FERVI più vicino.



FERVI propone kit di utensili per tornitura: precisione ed efficienza per le lavorazioni

- 25/07/2024
- 16 volta/e



FERVI, rinomata azienda di **utensili e attrezzature per il settore MRO** e fai-da-te, ha introdotto 30 nuovi kit di utensili per tornitura esterna. Questi nuovi kit facilitano la scelta dell'utensile e delle placchette, eliminando il rischio di acquistare strumenti non adatti e massimizzando l'investimento sui torni. Ogni kit include 10 inserti, un porta-inserto e chiavi di servizio, offrendo così tutti gli strumenti necessari per lavorazioni precise e impeccabili.

Vantaggi dei nuovi kit

I nuovi kit di FERVI permettono di eseguire agilmente e velocemente operazioni di **finitura, smussatura, profilatura e sfacciatura** del pezzo da lavorare. Questo ottimizza i tempi di selezione dell'utensile e garantisce risultati di alta qualità.

Disponibilità e gamma prodotti

I kit sono disponibili per le principali dimensioni degli utensili per tornitura esterna e sono contenuti in una pratica valigetta, che può essere comodamente spostata e riposta a fine utilizzo, mantenendo la postazione di lavoro pulita e ordinata.

Le gamme disponibili includono diverse selezioni di diametri: KITSCLCxE (12, 16, 20 e 25 mm), KITSTGCR (16, 20, 25 mm), KITSSSCxE (20 e 25 mm), KITSVJBx (20 e 25 mm), KITPCLNX (16, 20 e 25 mm), KITSDJCx (10, 12, 16, 20, 25 mm), KITPTGNRx (16, 20 e 25 mm), KITPDJNx (20 e 25 mm) e KITPWLNx (20 e 25 mm).

Per maggiori dettagli sui nuovi kit di utensili per tornitura, visitare il sito www.fervi.com o rivolgersi al rivenditore **FERVI** più vicino.



Fervi, ricavi semestrali in leggero calo a 29,1 milioni di euro

di **Teleborsa** 29-07-2024 - 13:29



(Teleborsa) - Fervi, gruppo quotato su Euronext Growth Milan e attivo nella fornitura di attrezzature professionali, ha chiuso il **primo semestre 2024** con **ricavi consolidati netti** pari a 29,1 milioni di euro, rispetto a 29,5 milioni di euro al 30 giugno 2023, con un decremento dell'1,36% principalmente per effetto del rallentamento dell'attività industriale registrato nel primo semestre dell'anno di cui ha risentito in particolare la controllata Rivit.

La **posizione finanziaria nettaconsolidata**, negativa (indebitamento) per circa 6,3 milioni di euro, è peggiorata rispetto al dato al 31 marzo 2024 (negativa per 5,8 milioni di euro) per effetto del pagamento del dividendo pari a 1,2 milioni di euro e spese per capex di 0,3 milioni di euro; rispetto al 31 dicembre 2023, la posizione finanziaria netta consolidata è migliorata di 1,3 milioni di euro (negativa per 7,6 milioni al 31 dicembre 2023).

"La tenuta del fatturato nel primo semestre 2024, in cui la produzione industriale in Italia ed in Europa è stata molto fiacca, ci lascia **ben sperare nell'attesa di una auspicabile ripresa della domanda** nella parte finale dell'anno - ha commentato l'**AD Guido Greco** - Intanto il gruppo continua a generare cassa a sostegno degli investimenti in crescita e dei progetti di sviluppo delle sedi di alcune società del gruppo che permetteranno una razionalizzazione delle attività logistiche oltre a rendere disponibili moderni spazi espositivi a disposizione dei principali clienti".

di **Teleborsa** 29-07-2024 - 13:29



Fervi, ricavi a 29,1 mln nel semestre (-1,4%)

La società di Vignola (MO) che produce utensili ha riportato nel primo semestre del '24 un calo dell'1,36% dei ricavi consolidati netti (29,5 mln nello stesso periodo del '23). Debiti per 6,3 mln. L'ad Greco: "Il Gruppo continua a generare cassa a sostegno degli investimenti in crescita"

La società di Vignola (MO) che produce utensili ha riportato nel primo semestre del '24 un calo dell'1,36% dei ricavi consolidati netti (29,5 mln nello stesso periodo del '23). Debiti per 6,3 mln. L'ad Greco: "Il Gruppo continua a generare cassa a sostegno degli investimenti in crescita"





Fervi, i ricavi nel 1° semestre 2024

di **Redazione Soldionline** 29 lug 2024 ore 15:11 Le news sul tuo Smartphone

Fervi - società quotata all'Euronext Growth Milan e attiva nella fornitura di attrezzature al servizio dei professionisti della manutenzione e riparazione - ha comunicato di aver chiuso il 1° semestre 2024 con **ricavi netti** pari a circa 29,1 milioni di euro, rispetto a 29,5 milioni di euro dei primi sei mesi del 2023, con un calo dell'1,3%.

A fine giugno 2024 la **posizione finanziaria netta** era negativa per circa 6,3 milioni di euro.

Il dati definitivi saranno approvati dal consiglio di amministrazione il prossimo 27 settembre 2024.

Questo scritto è redatto a solo scopo informativo, può essere modificato in qualsiasi momento e NON può essere considerato sollecitazione al pubblico risparmio. Il sito web non garantisce la correttezza e non si assume la responsabilità in merito all'uso delle informazioni ivi riportate.



Fervi, ricavi semestrali in leggero calo a 29,1 milioni di euro

 [stranotizie.it/fervi-ricavi-semestrali-in-leggero-calo-a-291-milioni-di-euro](https://www.stranotizie.it/fervi-ricavi-semestrali-in-leggero-calo-a-291-milioni-di-euro)

29 luglio 2024



– Fervi, gruppo quotato su Euronext Growth Milan e attivo nella fornitura di attrezzature professionali, ha chiuso il **primo semestre 2024** con **ricavi consolidati netti** pari a 29,1 milioni di euro, rispetto a 29,5 milioni di euro al 30 giugno 2023, con un decremento dell'1,36% principalmente per effetto del rallentamento dell'attività industriale registrato nel primo semestre dell'anno di cui ha risentito in particolare la controllata Rivit.

La **posizione finanziaria netta consolidata**, negativa indebitamento per circa 6,3 milioni di euro, è peggiorata rispetto al dato al 31 marzo 2024 negativa per 5,8 milioni di euro per effetto del pagamento del dividendo pari a 1,2 milioni di euro e spese per capex di 0,3 milioni di euro; rispetto al 31 dicembre 2023, la posizione finanziaria netta consolidata è migliorata di 1,3 milioni di euro negativa per 7,6 milioni al 31 dicembre 2023.

“La tenuta del fatturato nel primo semestre 2024, in cui la produzione industriale in Italia ed in Europa è stata molto fiacca, ci lascia **ben sperare nell'attesa di una auspicabile ripresa della domanda** nella parte finale dell'anno – ha commentato l'**AD Guido Greco** – Intanto il gruppo continua a generare cassa a sostegno degli investimenti in crescita e dei progetti di sviluppo delle sedi di alcune società del gruppo che permetteranno una razionalizzazione delle attività logistiche oltre a rendere disponibili moderni spazi espositivi a disposizione dei principali clienti”.



Fervi, ricavi semestrali in leggero calo a 29,1 milioni di euro

S finanza.lastampa.it/News/2024/07/29/fervi-ricavi-semestrali-in-leggero-calo-a-29-1-milioni-di-euro/MTY1XzlwMjQtMDctMjlfVExC



Fervi, gruppo quotato su Euronext Growth Milan e attivo nella fornitura di attrezzature professionali, ha chiuso il **primo semestre 2024** con **ricavi consolidati netti** pari a 29,1 milioni di euro, rispetto a 29,5 milioni di euro al 30 giugno 2023, con un decremento dell'1,36% principalmente per effetto del rallentamento dell'attività industriale registrato nel primo semestre dell'anno di cui ha risentito in particolare la controllata Rivit.

La **posizione finanziaria nettaconsolidata**, negativa (indebitamento) per circa 6,3 milioni di euro, è peggiorata rispetto al dato al 31 marzo 2024 (negativa per 5,8 milioni di euro) per effetto del pagamento del dividendo pari a 1,2 milioni di euro e spese per capex di 0,3 milioni di euro; rispetto al 31 dicembre 2023, la posizione finanziaria netta consolidata è migliorata di 1,3 milioni di euro (negativa per 7,6 milioni al 31 dicembre 2023).

"La tenuta del fatturato nel primo semestre 2024, in cui la produzione industriale in Italia ed in Europa è stata molto fiacca, ci lascia **ben sperare nell'attesa di una auspicabile ripresa della domanda** nella parte finale dell'anno - ha commentato l'**AD Guido Greco** - Intanto il gruppo continua a generare cassa a sostegno degli investimenti in crescita e dei progetti di sviluppo delle sedi di alcune società del gruppo che permetteranno una razionalizzazione delle attività logistiche oltre a rendere disponibili moderni spazi espositivi a disposizione dei principali clienti".



Fervi, ricavi semestrali in leggero calo a 29,1 milioni di euro

R finanza.repubblica.it/mobile/News/2024/07/29/fervi_ricavi_semestrali_in_leggero_calò_a_29_1_milioni_di_euro-165



(Teleborsa) - Fervi, gruppo quotato su Euronext Growth Milan e attivo nella fornitura di attrezzature professionali, ha chiuso il **primo semestre 2024** con **ricavi consolidati netti** pari a 29,1 milioni di euro, rispetto a 29,5 milioni di euro al 30 giugno 2023, con un decremento dell'1,36% principalmente per effetto del rallentamento dell'attività industriale registrato nel primo semestre dell'anno di cui ha risentito in particolare la controllata Rivit.

La **posizione finanziaria nettaconsolidata**, negativa (indebitamento) per circa 6,3 milioni di euro, è peggiorata rispetto al dato al 31 marzo 2024 (negativa per 5,8 milioni di euro) per effetto del pagamento del dividendo pari a 1,2 milioni di euro e spese per capex di 0,3 milioni di euro; rispetto al 31 dicembre 2023, la posizione finanziaria netta consolidata è migliorata di 1,3 milioni di euro (negativa per 7,6 milioni al 31 dicembre 2023).

"La tenuta del fatturato nel primo semestre 2024, in cui la produzione industriale in Italia ed in Europa è stata molto fiacca, ci lascia **ben sperare nell'attesa di una auspicabile ripresa della domanda** nella parte finale dell'anno - ha commentato l'**AD Guido Greco** - Intanto il gruppo continua a generare cassa a sostegno degli investimenti in crescita e dei progetti di sviluppo delle sedi di alcune società del gruppo che permetteranno una razionalizzazione delle attività logistiche oltre a rendere disponibili moderni spazi espositivi a disposizione dei principali clienti".



Fervi, ricavi semestrali in leggero calo a 29,1 milioni di euro

📰 [teleborsa.it/News/2024/07/29/fervi-ricavi-semestrali-in-leggero-calo-a-29-1-milioni-di-euro-165.html](https://www.teleborsa.it/News/2024/07/29/fervi-ricavi-semestrali-in-leggero-calo-a-29-1-milioni-di-euro-165.html)

Redazione Teleborsa



(Teleborsa) - Fervi, gruppo quotato su Euronext Growth Milan e attivo nella fornitura di attrezzature professionali, ha chiuso il **primo semestre 2024** con **ricavi consolidati netti** pari a 29,1 milioni di euro, rispetto a 29,5 milioni di euro al 30 giugno 2023, con un decremento dell'1,36% principalmente per effetto del rallentamento dell'attività industriale registrato nel primo semestre dell'anno di cui ha risentito in particolare la controllata Rivit.

La **posizione finanziaria nettaconsolidata**, negativa (indebitamento) per circa 6,3 milioni di euro, è peggiorata rispetto al dato al 31 marzo 2024 (negativa per 5,8 milioni di euro) per effetto del pagamento del dividendo pari a 1,2 milioni di euro e spese per capex di 0,3 milioni di euro; rispetto al 31 dicembre 2023, la posizione finanziaria netta consolidata è migliorata di 1,3 milioni di euro (negativa per 7,6 milioni al 31 dicembre 2023).

"La tenuta del fatturato nel primo semestre 2024, in cui la produzione industriale in Italia ed in Europa è stata molto fiacca, ci lascia **ben sperare nell'attesa di una auspicabile ripresa della domanda** nella parte finale dell'anno - ha commentato l'**AD Guido Greco** - Intanto il gruppo continua a generare cassa a sostegno degli investimenti in crescita e dei progetti di sviluppo delle sedi di alcune società del gruppo che permetteranno una razionalizzazione delle attività logistiche oltre a rendere disponibili moderni spazi espositivi a disposizione dei principali clienti".



Fervi, ricavi semestrali in leggero calo a 29,1 milioni di euro

[Fervi, ricavi semestrali in leggero calo a 29,1 milioni di euro \(ilsecoloxix.it\)](#)

Pubblicato il 29/07/2024

Ultima modifica il 29/07/2024 alle ore 15:26

Teleborsa



Fervi, gruppo quotato su Euronext Growth Milan e attivo nella fornitura di attrezzature professionali, ha chiuso il **primo semestre 2024** con **ricavi consolidati netti** pari a 29,1 milioni di euro, rispetto a 29,5 milioni di euro al 30 giugno 2023, con un decremento dell'1,36% principalmente per effetto del rallentamento dell'attività industriale registrato nel primo semestre dell'anno di cui ha risentito in particolare la controllata Rivit.

La **posizione finanziaria netta consolidata**, negativa (indebitamento) per circa 6,3 milioni di euro, è peggiorata rispetto al dato al 31 marzo 2024 (negativa per 5,8 milioni di euro) per effetto del pagamento del dividendo pari a 1,2 milioni di euro e spese per capex di 0,3 milioni di euro; rispetto al 31 dicembre 2023, la posizione finanziaria netta consolidata è migliorata di 1,3 milioni di euro (negativa per 7,6 milioni al 31 dicembre 2023).

"La tenuta del fatturato nel primo semestre 2024, in cui la produzione industriale in Italia ed in Europa è stata molto fiacca, ci lascia **ben sperare nell'attesa di una auspicabile ripresa della domanda** nella parte finale dell'anno - ha commentato l'**AD Guido Greco** - Intanto il gruppo continua a generare cassa a sostegno degli investimenti in crescita e dei progetti di sviluppo delle sedi di alcune società del gruppo che permetteranno una razionalizzazione delle attività logistiche oltre a rendere disponibili moderni spazi espositivi a disposizione dei principali clienti".

Fervi S.p.A.: 29/07/2024 - Preconsuntivo ricavi consolidati al 30 giugno 2024 - MoneyController

moneycontroller.it/notizie-comunicati-aziende-quotate-mercati-finanziari/fervi-s-p-a/29-07-2024-preconsuntivo-ricavi-consolidati-al-30-giugno-2024-2318035



La versione testuale di questo documento non è disponibile. Per accedere al documento originale, clicca qui.

Disclaimer

Fervi S.p.A. ha pubblicato questo contenuto il **29 luglio 2024** ed è responsabile delle informazioni in esso contenute. Distribuito da Public, senza apportare modifiche o alterazioni, il **29 luglio 2024 14:39:14 UTC**.



Fervi ha realizzato nel semestre ricavi per 29,1 milioni, in calo dell'1,36% su base annua.
Nusco ha archiviato i primi sei mesi con ricavi pre-consuntivi consolidati per 26,4 milioni (+7,3% su base annua).



► 30 luglio 2024

PAESE :Italia
PAGINE :13
SUPERFICIE :1 %
PERIODICITÀ :Quotidiano□□

DIFFUSIONE :(98970)
AUTORE :N.D.



FERVI

■ Ricavi in linea a 29,1 milioni (-1,36% anno su anno), migliora l'indebitamento netto a 6,3 milioni.



Kit di utensili per tornitura Fervi

pubblicato il 31 Luglio 2024

Fervi, azienda di utensili e attrezzature per il settore MRO e fai-da-te, aggiunge al proprio catalogo, nel pieno di quest'estate 2024, i nuovi kit di utensili per torni, preparati per facilitare la scelta dell'utensile e delle placchette, eliminando così il rischio di acquistare utensili non adatti e massimizzando l'investimento sul tornio.

Ogni kit di utensili per tornio contiene al suo interno 10 inserti, un porta-inserto e chiavi di servizio in modo da avere tutti gli strumenti necessari a portata di mano.

Grazie a questi kit è possibile eseguire in modo agile e veloce le classiche operazioni di finitura, smussatura, profilatura e sfacciatura del pezzo da lavorare, **ottimizzando i tempi** di selezione dell'utensile.

I kit Fervi sono disponibili per le **principali dimensioni** degli utensili per tornitura esterna e sono contenuti in una pratica valigetta che può essere comodamente spostata e riposta a fine utilizzo. In questo modo la postazione di lavoro rimane sempre pulita e ordinata.

I **30 nuovi kit** sono suddivisi in diverse gamme, ognuna con una selezione di diametri differenti:

- KITSCLCxE (12, 16, 20 e 25 mm),
- KITSTGCR (16, 20, 25 mm),
- KITSSSCxE (20 e 25 mm),
- KITSVJBx (20 e 25 mm),
- KITPCLNX (16, 20 e 25 mm),
- KITSDJCx (10, 12, 16, 20, 25 mm),
- KITPTGNRx (16, 20 e 25 mm),
- KITPDJNx (20 e 25 mm),
- KITPWLNx (20 e 25 mm).

© **SAGA s.r.l.**

Ogni diritto sui contenuti è riservato ai sensi della normativa vigente. I contenuti di diyandgarden.com non possono, neppure in parte, essere copiati, riprodotti, trasferiti, caricati, pubblicati o distribuiti in qualsiasi modo senza il preventivo consenso scritto della società SAGA srl.





Fervi Group, ricavi consolidati nel primo semestre 2024

31/07/2024



Guido Greco, Amministratore Delegato del Gruppo

Il **Gruppo Fervi**, quotato sul mercato Euronext Growth Milan, chiude il 2023 con ricavi pari 29,1 milioni di euro, rispetto a 29,5 milioni di euro al 30 giugno 2023, con un decremento circa dell'1,36% principalmente per effetto del rallentamento dell'attività industriale registrato nel primo semestre dell'anno di cui ha risentito in particolare la controllata Rivit S.r.l.

La posizione finanziaria netta consolidata, negativa (indebitamento) per circa 6,3 milioni di euro, è peggiorata rispetto al dato al 31 marzo 2024 (negativa per 5,8 milioni di Euro) per effetto del pagamento del dividendo deliberato dall'assemblea ordinaria degli azionisti in sede di approvazione del bilancio di esercizio 2023 ed erogato a maggio 2024 pari a circa 1,2 milioni di Euro e spese per capex di circa 0,3 milioni di euro; rispetto al 31 dicembre 2023 la posizione finanziaria netta consolidata è migliorata di 1,3 milioni di euro (negativa per 7,6 milioni al 31 dicembre 2023).

I dati relativi al 30 giugno 2024 sono dati preconsuntivi gestionali e non sono, ad oggi, stati oggetto di revisione contabile. Come da calendario finanziario, il Consiglio di Amministrazione del prossimo 27 settembre 2024 approverà la relazione semestrale consolidata al 30 giugno 2024 sottoposta a revisione contabile limitata, che verrà pubblicata nei tempi e nei modi previsti dai regolamenti.

“Il **Gruppo Fervi** archivia il primo semestre del 2024 con un fatturato consolidato in linea con il corrispondente periodo dell'esercizio precedente ed una posizione finanziaria in miglioramento di 1,3 milioni di euro rispetto a dicembre 2023, dopo il pagamento di circa 1,2 milioni di euro di dividendi nel mese di maggio. La tenuta del fatturato nel primo semestre 2024 - in cui la produzione industriale in Italia ed in Europa è stata molto fiacca - ci lasciano ben sperare nell'attesa di una auspicabile ripresa della domanda nella parte finale dell'anno. Intanto il Gruppo continua a generare cassa a sostegno degli investimenti in crescita e dei progetti di sviluppo delle sedi di alcune società del Gruppo che permetteranno una razionalizzazione delle attività logistiche oltre a rendere

disponibili moderni spazi espositivi a disposizione dei principali clienti”, ha dichiarato **Guido Greco**, Amministratore Delegato del Gruppo.



Affari quotidiani, le news economiche di mercoledì 31 luglio 2024



31 luglio 2024

Le ultime notizie da Piazza Affari e dalla regione

Nell'edizione di oggi di Affari quotidiani parleremo della semestrale di Hera, gli utili crescono del 16%. Semestrale anche per il gruppo Fervi di Vignola: il fatturato risente del calo dell'industria: -1,3%. Motori, Uilm rilancia l'idea di un polo del lusso che unisca Maserati e Ferrari. Ma Elkann e Tavares chiudono: il Tridente non è in vendita. Food: cresce, nelle vendite, il peso del Parmigiano reggiano di montagna. Alberto Molinari confermato presidente Aibi

Affari quotidiani 31 luglio 2024



Affari quotidiani, le news economiche di mercoledì 31 luglio 2024



31 luglio 2024

Le ultime notizie da Piazza Affari e dalla regione

Nell'edizione di oggi di Affari quotidiani parleremo della semestrale di Hera, gli utili crescono del 16%. Semestrale anche per il gruppo Fervi di Vignola: il fatturato risente del calo dell'industria: -1,3%. Motori, Uilm rilancia l'idea di un polo del lusso che unisca Maserati e Ferrari. Ma Elkann e Tavares chiudono: il Tridente non è in vendita. Food: cresce, nelle vendite, il peso del Parmigiano reggiano di montagna. Alberto Molinari confermato presidente Aibi

Affari quotidiani 31 luglio 2024



Affari quotidiani, le news economiche di mercoledì 31 luglio 2024

31 luglio 2024

Le ultime notizie da Piazza Affari e dalla regione

Nell'edizione di oggi di Affari quotidiani parleremo della semestrale di Hera, gli utili crescono del 16%. Semestrale anche per il gruppo Fervi di Vignola: il fatturato risente del calo dell'industria: -1,3%. Motori, Uilm rilancia l'idea di un polo del lusso che unisca Maserati e Ferrari. Ma Elkann e Tavares chiudono: il Tridente non è in vendita. Food: cresce, nelle vendite, il peso del Parmigiano reggiano di montagna. Alberto Molinari confermato presidente Aibi

Affari quotidiani 31 luglio 2024

Leggi tutto l'articolo Affari quotidiani, le news economiche di mercoledì 31 luglio 2024 www.reggionline.com è stato pubblicato il 2024-07-31 18:09:38 da Daniela Grassi

Reggio Emilia



Affari quotidiani, le news economiche di mercoledì 31 luglio 2024



31 luglio 2024

Le ultime notizie da Piazza Affari e dalla regione

Nell'edizione di oggi di Affari quotidiani parleremo della semestrale di Hera, gli utili crescono del 16%. Semestrale anche per il gruppo Fervi di Vignola: il fatturato risente del calo dell'industria: -1,3%. Motori, Uilm rilancia l'idea di un polo del lusso che unisca Maserati e Ferrari. Ma Elkann e Tavares chiudono: il Tridente non è in vendita. Food: cresce, nelle vendite, il peso del Parmigiano reggiano di montagna. Alberto Molinari confermato presidente Aibi

Affari quotidiani 31 luglio 2024



Kit di utensili per tornitura Fervi

 bricoliamo.com/prodotti/utensili/kit-di-utensili-per-tornitura-fervi

Bricoliamo.com 31 luglio 2024



Fervi, azienda di utensili e attrezzature per il settore MRO e fai-da-te, aggiunge al proprio catalogo, nel pieno di quest'estate 2024, i nuovi kit di utensili per torni, preparati per facilitare la scelta dell'utensile e delle placchette, eliminando così il rischio di acquistare utensili non adatti e massimizzando l'investimento sul tornio.

Ogni kit contiene al suo interno 10 inserti, un porta-inserto e chiavi di servizio in modo da avere tutti gli strumenti necessari a portata di mano.

Grazie a questi kit è possibile eseguire in modo agile e veloce le classiche operazioni di finitura, smussatura, profilatura e sfacciatura del pezzo da lavorare, ottimizzando i tempi di selezione dell'utensile.

I kit sono disponibili per le principali dimensioni degli utensili per tornitura esterna e sono contenuti in una pratica valigetta che può essere comodamente spostata e riposta a fine utilizzo. In questo modo la postazione di lavoro rimane sempre pulita e ordinata.

I 30 nuovi kit sono suddivisi in diverse gamme, ognuna con una selezione di diametri differenti:

- KITSCLCxE (12, 16, 20 e 25 mm),
- KITSTGCR (16, 20, 25 mm),
- KITSSSCxE (20 e 25 mm),
- KITSVJBx (20 e 25 mm),
- KITPCLNX (16, 20 e 25 mm),
- KITSDJCx (10, 12, 16, 20, 25 mm),
- KITPTGNRx (16, 20 e 25 mm),
- KITPDJNx (20 e 25 mm),
- KITPWLNx (20 e 25 mm).



UNA NUOVA GAMMA DI MANDRINI PER TORNI

Fervi aggiunge al suo ampio catalogo una nuova gamma di mandrini per torni. Concepiti per il fissaggio mediante flangia, i nuovi mandrini sono dotati di attacco Camlock a 3 o 4 griffe resistenti e in acciaio temprato, con corpo unico intercambiabile in ghisa sferoidale pesante che assicura una tolleranza di presa ottimale. Inoltre, la nuova linea prevede un pratico ingrassatore per lubrificare e, per una maggiore praticità di utilizzo, permette l'intercambiabilità tra articoli di pari misura e con lo stesso numero di griffe.

La scelta del mandrino da utilizzare varia in base al tipo di lavorazione da eseguire: il mandrino a 3 griffe autocentrante consente di bloccare e centrare pezzi circolari pieni, tubolari, poligonali con lati divisibili per 3 mediante griffe dritte o rovesce. Il mandrino a 4 griffe autocentrante viene impiegato per il fissaggio di pezzi circolari pieni o tubolari, a sezione irregolare o poligonale con lati divisibili per 4 mediante griffe dritte o rovesce. Il mandrino a griffe indipendenti fissa il pezzo con il suo asse fuori centro per eseguire particolari lavorazioni.

Nello specifico, la nuova linea è composta da diversi articoli, tutti dotati di guida singola. Le linee M075A- e M076A- sono compatibili con flange grezze FDx, prevedono una serie di griffe dritte, rovesce e tenere; per alcuni modelli della serie M075A- è

prevista anche la copertura posteriore in metallo. Le linee M079A- e M078A- hanno griffe dritte e rovesce e l'attacco Camlock già integrato che le rende compatibili con tutti i torni a marchio FERVI valorizzan-

do l'investimento e aumentando le funzionalità di un tornio acquistato

in precedenza. Le serie M449A- e M049A-, anch'esse compatibili con flange grezze FDx, prevedono in dotazione una serie di griffe dritte e rovesce. Inoltre, come accessori opzionali, sono disponibili per tutta la linea anche le griffe tenere. Da segnalare infine le linee M005A- e P444A-. La

prima è dotata di morsetti reversibili (i teneri possono essere acquistati a parte) e copertura posteriore in plastica per la misura con diametro 200 mm, mentre la seconda è provvista di morsetti reversibili, 4 griffe indipendenti e chiave per griffe e viti di fissaggio in dotazione. ✓

